



Sales Manager (m/w/d)

Standort Leinfelden-Echterdingen / Remote

Seit über 70 Jahren ist die EBE vertrauensvoller Partner von mittelständischen und großen Unternehmen, wenn es um die Entwicklung und Produktion von Sensoren und HMI-Komponenten geht. Wir übernehmen hierbei für unsere Kunden die komplette Entwicklung und Produktion bis hin zu Sonderanfertigungen. Unsere Produkte kommen in den verschiedensten Branchen – von Haushaltsgeräten bis zu Medizintechnikprodukten – zum Einsatz. Unsere einzigartigen Lösungen machen uns am Markt erfolgreich.

Mit unseren 135 Mitarbeitern an drei Standorten arbeiten wir täglich an der Weiterentwicklung unserer Technologien sowie stetigen Optimierung unserer Prozesse. Auf dieser Position sind Sie eigenverantwortlich im In- und Ausland tätig mit Anbindung an unser Team im Headquarter in Leinfelden-Echterdingen. Wenn Sie Teil dieses familiären Unternehmens werden möchten und Lust darauf haben, unsere Kundenstrategie weiterzuentwickeln sowie Verantwortung zu übernehmen – dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

IHRE AUFGABEN

- Entwicklung des Neugeschäfts durch kontinuierliche Gewinnung von Neukunden und -projekten bei existierenden Kunden sowie mit Vertriebspartnern
- Verantwortung für die Neugeschäftsgewinnung von der Kundenidentifizierung, Kontaktaufnahme und Produktpäsentation bis hin zum Vertragsabschluss
- Erster Ansprechpartner für Stammkunden und Vertriebspartner sowie Koordination der Kommunikation mit den Fachabteilungen
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen sowie Erstellung von individuellen Kundenangeboten
- Verantwortung für die Übertragung der Kundenanforderungen in technische Lösungen gemeinsam im Team
- Analyse von Markt- und Kundenbedarf sowie Identifizierung von Wachstumsmöglichkeiten

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Studium der Fachrichtung Elektrotechnik, Mechatronik oder eine vergleichbare technische Ausbildung gepaart mit betriebswirtschaftlichem Know-How
- Umfangreiche Erfahrung im kundenspezifischen OEM-Geschäft von HMI-Komponenten und/oder Sensorik
- Exzellente Kommunikationsfähigkeit, gepaart mit souveränem und professionellem Auftreten
- Kunden-, Ziel- und Ergebnisorientierung
- Spaß an der Arbeit im Team
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere europäische Fremdsprache ist von Vorteil

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte nutzen Sie zum Einreichen Ihrer Bewerbungsunterlagen unser Online-Bewerbungsformular auf der Webseite.

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Ein freundliches, offenes und kollegiales Team, welches sich darauf freut, Sie bei der EBE begrüßen zu dürfen
- Ein spannendes Aufgabengebiet mit viel Freiraum und eigenverantwortlichem Arbeiten
- Eine leistungsgerechte Vergütung sowie einen Dienstwagen
- Ein mittelständisches Unternehmen mit der Möglichkeit, aktiv zu Gestalten
- Attraktive Erfolgsbeteiligung und steuerfreier Zuschuss
- Mobile Office
- Angebot eines JobRads über EBE
- Regelmäßige Mitarbeitererevents

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte nutzen Sie zum Einreichen Ihrer Bewerbungsunterlagen unser Online-Bewerbungsformular auf der Webseite.